



Supplier Selection Problem Using Combined Approaches of Neutrosophic-Based Quality Function Deployment and EDAS

Mehdi Seifbarghy  *

Professor, Department of Industrial Engineering,
Faculty of Engineering, Alzahra University,
Tehran, Iran

Morvarid Yousefi 

BSc, Department of Industrial Engineering,
Faculty of Engineering, Alzahra University,
Tehran, Iran

Abstract

The evaluation and selection of suppliers is a crucial issue in supply chain management. This problem has grown increasingly uncertain due to the influence of imprecise parameters, and various tools have been proposed for weighting criteria and evaluating supplier scores for each criterion. Neutrosophic numbers, a modern tool for handling uncertainty, ambiguity, and inconsistency, are introduced to tackle such challenges. As the most comprehensive form of non-classical logic after fuzzy and intuitionistic fuzzy logic, Neutrosophic logic assigns degrees of membership, non-membership, and hesitation independently between zero and one. In this research, the quality function deployment (QFD) technique is developed in a Neutrosophic environment to identify and weigh supplier evaluation criteria. Additionally, the Neutrosophic EDAS approach is proposed for selecting top suppliers. A numerical study of the pharmaceutical industry demonstrates that geographical location and supplier experience are the two most critical criteria, and the second supplier is chosen as the best.

* Corresponding Author: m.seifbarghy@alzahra.ac.ir

How to Cite: Seifbarghy, M., Yousefi, M. (2024). Supplier Selection Problem Using Combined Approaches of Neutrosophic-Based Quality Function Deployment and EDAS, *Industrial Management Studies*, 22(73), 57-98.

Introduction

In today's highly competitive business environment, where customer demands are increasingly diverse and uncertain, supply chain agility is critical for timely and effective responses. The performance of suppliers directly influences a supply chain's success. For example, timely delivery requires agile suppliers, while high-quality production depends on quality suppliers. Evaluating and selecting the right suppliers is a crucial factor in supply chain success, and recent research has increasingly focused on this issue. Organizations can enhance their competitive advantage by carefully evaluating and selecting suppliers based on strategic objectives.

This research identifies supplier evaluation criteria from a customer perspective using the QFD technique, which translates customer needs into product functions. A complementary ranking approach, the Evaluation Based on Distance from Average Solution (EDAS), is applied for supplier ranking. These techniques are employed in a Neutrosophic environment, which addresses the uncertainty inherent in the supplier evaluation process. Neutrosophic logic accounts for ambiguity by integrating membership, non-membership, and hesitation degrees, thus offering a comprehensive way to handle uncertainty.

Few studies have used QFD to weigh supplier evaluation criteria, and even fewer have incorporated Neutrosophic logic. No previous research has combined QFD and EDAS for supplier evaluation in a Neutrosophic context. This research fills that gap by introducing an innovative integrated methodology.

Research Background

This section gives a brief literature review of the most pertinent research in the field. Abdelbaset et al. (2019) presented a TOPSIS method in a Neutrosophic context for smart medical equipment selection. Nabeeh et al. (2019) used Neutrosophic AHP and TOPSIS for evaluating employees in organizations. Yazdani et al. (2021) employed interval Neutrosophic fuzzy numbers for supplier evaluation, with a focus on stability as a key indicator. Recent research by Alzahrani et al. (2023) applied Neutrosophic AHP for women's university location selection, using TOPSIS and COPRAS methods for evaluating alternatives. Adalı et al. (2023) explored technology forecasting using correlation methods in a Neutrosophic

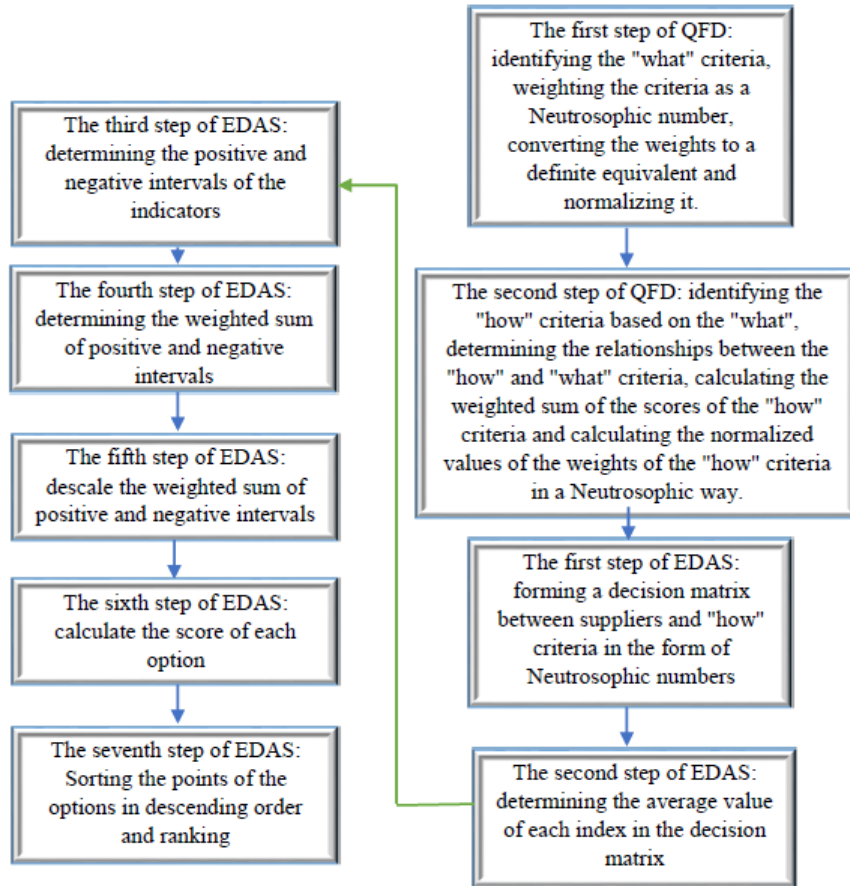
context. Wang et al. (2023) introduced second-type Neutrosophic numbers for green supplier selection, highlighting a new distance criterion. Görçün et al. (2023) applied bi-polar Neutrosophic methods to evaluate logistics service providers, using Delphi for criteria weighting and TOPSIS for evaluation. This research extends these works by combining QFD and EDAS in a Neutrosophic environment, an unexplored approach in supplier evaluation.

Theoretical Foundations

Neutrosophic numbers differ from fuzzy numbers in that they include a third dimension—hesitation—alongside membership and non-membership. Unlike fuzzy logic, where the sum of membership and non-membership is one, Neutrosophic logic assigns degrees to all three components independently, offering greater flexibility. The QFD technique is widely used for transforming customer demands into product design specifications, following a structured “what” and “how” approach. EDAS, a recent multi-criteria decision-making method, ranks options by considering their distance from the mean solution, making it well-suited for Neutrosophic conditions.

Proposed Method

This section presents the proposed integrated methods of QFD and EDAS and their calculations in the Neutrosophic condition. The integrated methodology in this research combines QFD and EDAS within a Neutrosophic framework. QFD is applied to identify supplier evaluation criteria from customer perspectives, which are then weighted using Neutrosophic logic. EDAS ranks the suppliers based on these weighted criteria, considering uncertainty and ambiguity in decision-making. The two methods are seamlessly combined to handle both qualitative and quantitative factors in supplier evaluation.



Case study

A pharmaceutical company serves as the case study for this research. The company produces various drugs and complies with stringent regulations related to drug production, testing, and marketing, which impacts supplier selection. The company's suppliers provide critical raw materials for drug production, and the combined QFD-EDAS method is used in a Neutrosophic environment to evaluate and select these suppliers. The study identifies five key supplier evaluation criteria based on customer needs:

Quality: The quality of the final drug product, influenced by the raw material quality.

Cost: Focuses on price stability in raw material procurement.

Location: The geographical location of the supplier, with closer proximity generally preferred.

Price: The final price of the product offered to customers, with lower prices being preferable.

Delivery: The time taken for the product to reach the customer, where shorter times are better.

Conclusions

This research presented a novel combined QFD-EDAS approach to supplier evaluation and selection under Neutrosophic conditions. Using QFD, customer requirements were translated into supplier evaluation criteria, and EDAS was employed to rank suppliers. The Neutrosophic framework allows for greater flexibility in addressing uncertainty, providing decision-makers with a robust method for handling ambiguous information. The pharmaceutical industry case study demonstrated the practical application and effectiveness of this approach, highlighting the importance of geographical location and supplier experience as key factors. This study is among the first to apply Neutrosophic logic to supply chain evaluation systems, offering valuable insights for future research.

Keywords: Supply Chain Management, Supplier Evaluation and Selection, Quality Function Deployment, EDAS, Neutrosophic Numbers.



مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش عملکرد کیفی و ارزیابی مبتنی بر فاصله از متوسط راه حل ها در محیط نوتروسوفیک

مهدی سیف برقی * استاد، گروه مهندسی صنایع، دانشکده مهندسی، دانشگاه الزهراء، تهران، ایران

مروارید یوسفی کارشناسی، گروه مهندسی صنایع، دانشکده مهندسی، دانشگاه الزهراء، تهران، ایران

چکیده

ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان یکی از موضوعات مهم در مدیریت زنجیره تأمین است. این مسئله به دلیل تأثیرگذاری پارامترهای نادقیق تبدیل به یکی از مسائل نامتقن در زنجیره تأمین شده است و تاکنون ابزارهای مختلفی در بعد وزن دهی به معیارها و تعیین امتیازات تأمین کنندگان از هر معیار پیشنهاد شده است. از طرفی اعداد نوتروسوفیک از ابزارهای نوین برای مواجهه با عدم قطعیت توأم با اطلاعات مبهم است که در سالهای اخیر معرفی شده است. منطق نوتروسوفیک به عنوان جامع ترین نوع منطق غیر کلاسیک برای مواجهه با عدم قطعیت و نقصان اطلاعات در فرآیند تصمیم گیری بعد از منطق فازی و فازی شهودی معرفی شده است به نحوی که در این منطق درجه عضویت و عدم عضویت و درجه تردید برخلاف منطق فازی شهودی، به طور مستقل از هم بین صفر تا یک تعیین می شود. در این تحقیق به منظور شناسایی و وزن دهی به معیارهای ارزیابی، تکنیک گسترش عملکرد کیفی در فضای نوتروسوفیک توسعه داده شده است. همچنین از رویکرد ارزیابی مبتنی بر فاصله از متوسط راه حل ها در شرایط نوتروسوفیک به منظور انتخاب تأمین کنندگان برتر به عنوان یک رویکرد جدید استفاده می شود. به منظور درک بهتر فرایند ترکیبی ارائه شده، یک مطالعه عددی در صنعت دارو ارائه شده است. نتایج نشان می دهد که دو معیار موقعیت جغرافیایی تأمین کننده و سال های تجربه در صنعت به عنوان برترین معیارهای ارزیابی بوده و تأمین کننده دوم بهترین تأمین کننده می باشد.

کلیدواژه ها: مدیریت زنجیره تأمین، ارزیابی و انتخاب تأمین کننده، گسترش عملکرد کیفی، ارزیابی مبتنی بر فاصله از متوسط راه حل ها، اعداد نوتروسوفیک.

۱- مقدمه

در شرایط کنونی که رقابت بین سازمان‌ها و زنجیره‌های تأمین به‌طور مدام در حال افزایش است و تقاضای مشتریان در محیط کسب و کار متنوع و توأم با عدم قطعیت است، پاسخگویی به موقع به این نوع تقاضا، مستلزم عملکرد مناسب و به‌روز در زنجیره تأمین می‌باشد. یک از عوامل مهم تأثیرگذار بر عملکرد زنجیره‌های تأمین در بازار، عملکرد تأمین کنندگان آن‌ها می‌باشد. به‌عنوان مثال تحویل به‌موقع محصولات نهایی نیازمند تأمین کنندگان چابک بوده درحالی که پاسخگویی به کیفیت تقاضا نیازمند تأمین کنندگان کیفی می‌باشد. در هر حال سازمان‌ها ملزم به پاسخگویی دقیق و سریع به مشتریان خود هستند تا از این طریق بتوانند با جلب رضایت آن‌ها، موقعیت خود را در بازار رقابتی حفظ و بهبود بخشند. مسئله انتخاب و ارزیابی تأمین کنندگان یکی از مهم‌ترین مسائلی است که در موفقیت زنجیره تأمین اثر می‌گذارد و در سال‌های اخیر پژوهشگران بسیاری به آن پرداخته‌اند. با ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان مناسب و متناسب با استراتژی‌های رقابتی، سازمان‌ها عملکرد بهتری خواهند داشت. استراتژی‌های رقابتی سازمان می‌تواند شامل تحویل به‌موقع، ارائه کالای با کیفیت و یا ارائه کالای با قیمت مناسب باشد که در هر مورد تأمین کنندگان می‌توانند نقش پررنگی داشته باشند.

در این تحقیق از تکنیک گسترش عملکرد کیفی (QFD^۱) که یکی از تکنیک‌های مهم بازاریابی و تبدیل خواسته‌های مشتریان در بازار به کارکردها یا عملکردهای محصول تولید شده است، استفاده می‌شود. فلسفه به‌کارگیری این تکنیک برای شناسایی و تعیین وزن معیارهای ارزیابی تأمین کنندگان به این صورت است: تأمین کننده انتخاب شده باید نیازهای شرکت را برآورده کند، بنابراین نیازمندی‌های کیفی سازمان خریدار در قالب عبارت «چه چیز» بیان می‌شود. از طرفی برای برآورده کردن نیازمندی‌های ذکر شده لازم است یک سری ویژگی‌های کیفی در تأمین کنندگان وجود داشته باشد که در قالب عبارت «چطور» بیان می‌شود؛ به عبارت دیگر خروجی عبارت «چطور» همان معیارهای موردنظر

ارزیابی خواهد بود. در ادامه با استفاده از رویکرد QFD سنتی وزن معیارها مشخص خواهد شد. پس از شناسایی و تعیین وزن معیارهای موردنظر لازم است از یک رویکرد مکمل برای رتبه‌بندی تأمین کنندگان استفاده شود که در این تحقیق از تکنیک ارزیابی مبتنی بر فاصله از متوسط راحل‌ها (EDAS^۱) استفاده می‌شود. لازم به ذکر است کلیه تکنیک‌های مورد اشاره در فضای نوتروسوفیک پیاده‌سازی خواهد شد که در ادامه به تفاوت‌های آن با منطق فازی سنتی اشاره می‌گردد. این تکنیک یکی از تکنیک‌های رایج در زمینه مسائل تصمیم‌گیری چند معیاره است که گزینه‌ای را انتخاب می‌کند که از نظر فاصله نسبی تا بدترین و بهترین گزینه در وضعیت مناسب‌تری باشد. با توجه به اینکه مفهوم اعداد نوتروسوفیک در سال‌های اخیر مطرح شده است، از منظر ابزار سعی گردید که نسخه نوتروسوفیک این تکنیک توسعه داده شود و در خصوص یکی مطالعه موردی بکار گرفته شود.

یکی از فرضیات محوری در مسئله ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان که عموماً به‌عنوان یک مسئله تصمیم‌گیری چند معیاره مدل‌سازی می‌گردد، موضوع عدم قطعیت در پارامترهای تأثیرگذار می‌باشد. در زمینه مدل‌سازی و مواجهه با عدم قطعیت در مسئله انتخاب تأمین‌کننده تحقیقات زیادی صورت گرفته است. در بخشی از این تحقیقات از رویکردهای احتمالی یا تصادفی استفاده شده است که عموماً زمانی کاربرد دارد که اطلاعات تاریخی در خصوص پارامترهای درگیر در مسئله وجود داشته باشد. امروزه به دلیل تغییرات سریع در محیط کسب و کار عملاً اطلاعات تاریخی چندانی در برخی موارد یا وجود نداشته و یا چندان قابل اتکا نمی‌باشد. در شرایطی که عدم قطعیت از نوع ابهام و اطلاعات نادقیق و ناسازگار است به‌طور سنتی از منطق فازی و در سال‌های اخیر فازی شهودی استفاده می‌شود. به‌عنوان مثال Tavana et al. (۲۰۲۱) یک مدل یکپارچه فازی برای انتخاب تأمین‌کننده در زنجیره تأمین دیجیتال پیشنهاد کردند.

همان‌طور که قبلاً بدان اشاره شد، انتخاب تأمین‌کننده می‌تواند به‌عنوان یک مسئله تصمیم‌گیری چندمعیاره در نظر گرفته شود و شامل معیارهای کیفی و کمی باشد. دو بخش

1. Evaluation based on Distance from Average Solutions

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۶۵

اصلی از فرآیند انتخاب تأمین کننده شامل شناسایی و تعیین معیارهای ارزیابی و سپس تعیین وزن یا اولویت آن‌ها می‌باشد.

بر اساس مرور ادبیات تحقیق، تحقیقاتی که از ابزار QFD برای وزن دهی به معیارهای ارزیابی استفاده کرده باشند محدود بوده و علاوه بر آن تحقیقاتی که در فضای عدم قطعیت به خصوص در شرایط نوتروسوفیک که موضوع عضویت، عدم عضویت و درجه‌ای از شک و تردید را برای تصمیم گیرنده قائل است، بسیار محدودتر می‌باشد و در صورت وجود نیز صرفاً به این موضوع پرداخته است. همچنین بر اساس جستجوهای محققین، تکنیک رتبه‌بندی EDAS در شرایط نوتروسوفیک قبلاً بررسی نشده است. بدیهی است که ترکیب دو ابزار یادشده یعنی QFD و EDAS برای وزن دهی و رتبه‌بندی در شرایط نوتروسوفیک تاکنون مورد بررسی قرار نگرفته و برای اولین بار در این تحقیق بدان پرداخته می‌شود؛ بنابراین نوآوری‌های خاص این تحقیق را می‌توان به صورت زیر برشمرد:

- توسعه روش QFD در شرایط نوتروسوفیک برای وزن دهی معیارهای ارزیابی تأمین کنندگان (معیارهای چطور) بر اساس معیارهای چه چیز
 - توسعه روش EDAS در شرایط نوتروسوفیک برای رتبه‌بندی تأمین کنندگان
 - به کارگیری روش توسعه داده شده در یک مطالعه موردی و اعتبارسنجی نتایج
- ساختار این پژوهش به شرح زیر است: در بخش ۲، به بررسی ادبیات مرتبط با موضوع تحقیق پرداخته می‌شود. در بخش ۳، مبانی نظری تحقیق ارائه می‌شود. در بخش ۴، نحوه به کارگیری تکنیک‌های ترکیبی تحقیق در محیط نوتروسوفیک ارائه می‌شود. در بخش ۵، یک مطالعه موردی واقعی برای اعتبارسنجی قابلیت اجرای رویکرد مورد نظر ارائه و در بخش ۶، نتیجه گیری و تحقیقات آتی ارائه می‌گردد.

۲- پیشینه پژوهش

در بخش قبل به توضیح مجموعه‌های فازی، فازی شهودی و نوتروسوفیک و همچنین مسئله انتخاب تأمین کننده پرداختیم. عمده تحقیقات انتخاب تأمین کننده در محیط چند

معیاره صورت می گیرد. چارچوب تصمیم گیری خرید و بحث درباره پیچیدگی و اهمیت در تصمیم گیری های خرید توسط De Boer et al. (۲۰۰۱) ارائه شد. Lee et al. (۲۰۰۱) یک سیستم انتخاب و مدیریت تأمین کننده ارائه دادند تا اثربخشی مدیریت انتخاب تأمین کننده را تضمین کنند. یک مدل سلسله مراتبی بر اساس تئوری مجموعه های فازی توسط Chen et al. (۲۰۰۸) برای انتخاب بهترین تأمین کننده ارائه شده است. در این مدل معیارهای کمی و کیفی در نظر گرفته شده است. Jadidi et al. (۲۰۰۸) با استفاده از مدل تک هدفه و روش تاپسیس در محیط فازی توانستند اثربخشی مدل پیشنهادی خود را برای انتخاب تأمین کننده نشان دهند. Ha & Krishnan (۲۰۰۸) با ترکیب دو روش تحلیل پوششی داده ها و تحلیل سلسله مراتبی روش نوینی را برای انتخاب بهترین تأمین کننده معرفی کردند. آن ها از تحلیل سلسله مراتبی برای وزن دهی معیارها و از تحلیل پوششی داده ها برای انتخاب نهایی تأمین کننده استفاده کردند. Lee et al. (۲۰۰۸) یک روش تصمیم گیری را به صورت ترکیب QFD و روش فرایند تحلیلی شبکه ای (ANP^۱) پیشنهاد دادند. Öñüt et al. (۲۰۰۹) یک رویکرد ارزیابی تأمین کننده را بر اساس ANP و TOPSIS، تحت محیط فازی برای کمک به یک شرکت مخابراتی توسعه دادند. آن ها از ANP فازی برای محاسبه وزن معیارها و از روش دوم فازی برای انتخاب تأمین کننده استفاده کردند. Ho et al. (۲۰۱۰) بیان کردند که تحلیل پوششی داده ها (DEA^۲) یکی از تکنیک های پر کاربرد و رایج برای مسئله انتخاب تأمین کننده در صنایع مختلف است و برنامه ریزی آرمانی (GP^۳) و فرایند تحلیل سلسله مراتبی (AHP^۴) گسترده ترین تکنیک های یکپارچه برای مدل سازی و حل مسئله انتخاب تأمین کننده بوده اند. آن ها همچنین عنوان کردند کیفیت و تحویل، معیارهای رایج برای انتخاب تأمین کننده هستند. Aliakbari & Seifbarghy (۲۰۱۱) این مسئله را با در نظر گرفتن مسئولیت اجتماعی

1. Analytic Network Process
2. Data Envelopment Analysis

3. Goal Programming
4. Analytical Hierarchy Process

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۶۷

موردبررسی قرار دادند. Kumaraswamy et al. (۲۰۱۱) یک چارچوب ترکیبی از QFD با تکنیک TOPSIS برای مسئله انتخاب تأمین کننده پیشنهاد دادند. Bevilacqua et al. (۲۰۱۱) از اعداد فازی در QFD برای مسئله انتخاب تأمین کننده استفاده کردند. در یک مطالعه موردی شرکت سازنده ماشین لباسشویی در ترکیه، Kilincci & Onal (۲۰۱۱) از AHP فازی استفاده کردند. Zougari & Benyoucef (۲۰۱۲) یک مدل برای مسئله انتخاب تأمین کننده بر اساس TOPSIS فازی پیشنهاد دادند. Rajesh & Malliga (۲۰۱۳) یک روش ترکیبی QFD و AHP برای مسئله انتخاب تأمین کننده پیشنهاد دادند. Alinejhad et al. (۲۰۱۳) AHP فازی را با QFD برای ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان یک شرکت دارویی ترکیب کردند. Karsak & Dursun (۲۰۱۴) یک رویکرد تصمیم گیری چندمعیاره گروهی فازی را با ترکیب QFD با DEA برای مسئله انتخاب تأمین کننده پیشنهاد دادند. همچنین، Dursun & Şener (۲۰۱۴) یک روش تصمیم گیری گروهی چند معیاره فازی را با ترکیب QFD و تصمیم گیری آزمایشگاه ارزیابی و آزمون تصمیم گیری (DEMATEL^۱) برای مسئله انتخاب تأمین کننده پیشنهاد کردند. یکپارچه سازی QFD و AHP فازی توسط Jovanović & Delibašić (۲۰۱۴) برای انتخاب تأمین کنندگان قطعات الکترونیکی مورد پیشنهاد قرار گرفت.

Abdel-Basset et al. (۲۰۱۹) یک روش TOPSIS در شرایط نوتروسوفیک را برای انتخاب تجهیزات پزشکی هوشمند ارائه کردند. Nabeeh et al. (۲۰۱۹) از روش AHP نوتروسوفیک برای وزن دهی و از روش TOPSIS در شرایط نوتروسوفیک برای ارزیابی و انتخاب افراد در سازمان ارائه کردند. Chen (۲۰۱۹) یک تابع آنتروپی در زمینه فازی شهودی همراه با تحلیل رابطه خاکستری (GRA^۲) و TOPSIS برای انتخاب تأمین کننده مواد پیشنهاد کرد. Oroojeni Mohammad Javada et al. (۲۰۲۰) از TOPSIS فازی و روش بهترین-بدترین (BWM^۳) در یک مطالعه موردی برای انتخاب

1. Decision making trial and evaluation laboratory

2. Grey Relational Analysis

3. Best Worst Method

تأمین کنندگان شرکت فولاد خوزستان استفاده کردند. Menon & Ravi (۲۰۲۲) از ترکیب فازی و AHP برای انتخاب تأمین کننده در صنعت الکترونیک استفاده کردند. استفاده از مدل های فازی و فازی شهودی در انتخاب تأمین کننده در بسیاری از کارهای تحقیقاتی پیشین مشاهده می شود. با این حال، استفاده از اعداد نوتروسوفیک به عنوان نسخه پیشرفته مدل سازی عدم قطعیت و ابهام در مسائل مختلف مدیریت زنجیره تأمین به خصوص ارزیابی تأمین کنندگان تاکنون بسیار محدود بوده است. Alzahrani et al. (۲۰۲۳) بر روی مسئله مکان یابی دانشگاه مخصوص بانوان با استفاده از روش AHP نوتروسوفیک برای وزن دهی شاخص ها و روش های TOPSIS و COPRAS^۱ برای ارزیابی گزینه ها کار کردند. et al. Adalı (۲۰۲۳) از روش همبستگی بین معیارها برای وزن دهی به شاخص های ارزیابی و تکنیک ARAS^۲ در شرایط نوتروسوفیک برای ارزیابی روش های مختلف پیش بینی تکنولوژی استفاده نمودند.

به طور خاص در رابطه با مسئله ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان در شرایط نوتروسوفیک می توان به سه تحقیق اشاره نمود: Yazdani et al. (۲۰۲۱) از اعداد فازی نوتروسوفیک بازه ای برای مسئله ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان با در نظر گرفتن پایداری تأمین کنندگان به عنوان یک شاخص کلیدی استفاده کردند. ایشان از روش همبستگی بین معیارها برای وزن دهی معیارها و روش CoCoSo^۳ برای ارزیابی استفاده کردند. این تحقیق در صنعت لبنیات پیاده سازی گردید. همچنین Wang et al. (۲۰۲۳) از اعداد نوتروسوفیک نوع دوم برای مسئله یادشده با در نظر گرفتن شاخص های سبز استفاده کردند. همچنین از روش آنترپی برای وزن دهی به شاخص ها استفاده کردند. یکی از نوآوری های این تحقیق معرفی یک معیار فاصله جدید برای مقایسه اعداد یادشده می باشد. Görçün et al. (۲۰۲۳) از روش شناسی نوتروسوفیک دوقطبی برای ارزیابی فراهم آورندگان خدمات لجستیک محصولات کشاورزی و سبزیجات استفاده نمودند. از روش

-
1. Complex Proposition Assessment
 2. Additive ratio assessment
 3. Combined compromise solution

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۶۹

دلفی برای شناسایی و وزن دهی به شاخص‌ها و از روش TOPSIS برای ارزیابی استفاده نمودند.

جدول ۱ نشان‌دهنده خلاصه‌ای از خلاصه تحقیقات روش‌های تصمیم‌گیری چند معیاره در شرایط نوتروسوفیک ارائه می‌کند. بر اساس این جدول می‌توان نتیجه گرفت، مطالعه‌ای در مورد ترکیب QFD و EDAS در محیط نوتروسوفیک به صورت یکپارچه مشاهده نگردید. ضمناً به طور خاص به کارگیری روش ترکیبی مورد اشاره برای مسائل زنجیره تأمین نیز مشاهده نگردید. در این پژوهش با استفاده از ترکیب QFD-EDAS در محیط نوتروسوفیک به رتبه‌بندی و ارزیابی تأمین کنندگان پرداخته می‌شود.

جدول ۱. خلاصه تحقیقات روش‌های تصمیم‌گیری چند معیاره در شرایط نوتروسوفیک

عنوان تحقیق	روش وزن دهی	روش رتبه‌بندی	حوزه کاربرد
Abdel-Basset et al. (2019)	تصمیم‌گیری گروهی با وزن دهی ساده نوتروسوفیک	TOPSIS نوتروسوفیک	انتخاب تجهیزات پزشکی هوشمند
Nabeeh et al. (2019)	AHP نوتروسوفیک	TOPSIS نوتروسوفیک	ارزیابی افراد در سازمان
Yazdani et al. (2021)	تکنیک همبستگی بین معیارها	CoCoSo نوتروسوفیک	ارزیابی تأمین کنندگان در صنعت لبنیات
Alzahrani et al. (2023)	AHP نوتروسوفیک	TOPSIS COPRAS نوتروسوفیک	مکان‌یابی دانشگاه مخصوص بانوان
et al. Adalı (2023)	تکنیک همبستگی بین معیارها	ARAS نوتروسوفیک	ارزیابی روش‌های پیش‌بینی تکنولوژی
Wang et al. (2023)	آنتروپی	TODIM نوتروسوفیک	ارزیابی تأمین کنندگان سبز
Görçün et al. (2023)	دلفی توسعه یافته با نوتروسوفیک فازی دو قطبی	VIKOR نوتروسوفیک	ارزیابی فراهم آورندگان خدمات لجستیک در کشاورزی
این تحقیق	QFD نوتروسوفیک	EDAS نوتروسوفیک	ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان در صنعت دارو

۳- مبانی نظری

در این بخش، به معرفی مبانی نظری مجموعه‌ها یا اعداد نوتروسوفیک، گسترش عملکرد کیفی و EDAS می‌پردازیم.

۳-۱- مبانی مجموعه‌های نوتروسوفیک

Zadeh (۱۹۶۵) نظریه مجموعه‌های فازی را به عنوان تعمیمی از مجموعه‌های معمولی معرفی نمود مطرح نمود. فرض کنید X مجموعه مرجع باشد. مجموعه فازی $\tilde{A}$ تعریف شده روی X عبارت است از اعضای x با درجه عضویت $\mu_A(x)$. درجه عضویت $\mu_A(x)$ بین صفر و یک می‌باشد و نشان‌دهنده میزان عضویت عناصر x در مجموعه $\tilde{A}$ مطابق رابطه (۱) می‌باشد.

$$\tilde{A} = \{(x, \mu_A(x)) : \mu_A(x) : X \rightarrow [0,1]\} \quad (1)$$

هرچند نظریه مجموعه‌های فازی از عهده عدم اطمینان‌های ناشی از ابهام یا تعلقات جزئی به یک مجموعه به طور موفق عمل کرده است، ولی نمی‌تواند همه حالات عدم اطمینان که غالباً در مسائل زندگی واقعی و مختلف وجود دارد مخصوصاً مسائلی که با اطلاعات ناکافی سروکار دارند را مدل‌سازی کند. درواقع منطق فازی صرفاً به منظور مواجهه با شرایطی که شواهد موافق و مخالف در خصوص یک گزاره وجود دارد کاربرد دارد؛ به عبارت دیگر بعضاً شرایطی وجود دارد که علاوه بر شواهد موافق یا مخالف با درستی یک پدیده، شواهدی مبنی بر بعد سومی به نام شک و تردید بین درستی یا نادرستی نیز وجود دارد. لذا برای رفع این نقیصه در منطق فازی، از منطق فازی شهودی استفاده می‌شود که در آن درجه عضویت $\mu(x)$ و درجه عدم عضویت $v(x)$ الزاماً متمم یکدیگر نیستند و تصمیم‌گیرنده با حالت سومی با عنوان نامعینی یا تردید مواجه است به گونه‌ای که مطابق رابطه (۲) درجه نامعینی $\pi(x)$ بر اساس درجه عضویت و درجه عدم عضویت تعیین می‌گردد (Atanassov, 1986).

$$\pi(x) = 1 - \mu(x) - v(x) \quad (2)$$

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۷۱

درواقع مجموعه فازی شهودی، تعمیم یافته مجموعه های فازی معمولی است و به صورت رابطه (۳) بیان می گردد. (اسلامی، ۱۳۹۷).

$$A = \{ \langle X, \mu_A(x), \nu_A(x) \rangle \mid x \in X \} \quad (3)$$
$$[0,1], \nu_A(x) \rightarrow [0,1] \rightarrow \mu_A(x)$$

اعداد یا مجموعه های نوتروسوفیک یک مدل کامل تر از مجموعه های فازی شهودی می باشند.

Smarandache (۲۰۰۵) مفهوم مجموعه های نوتروسوفیک را از دیدگاه فلسفی مطرح کرد. او معتقد است که این نوع مجموعه ها نه تنها درجه عضویت و درجه عدم عضویت را دارند بلکه عدم سازگاری را نیز مورد توجه قرار می دهند؛ به عبارت دیگر به مفاهیم «درستی» و «نادرستی» به صورت نسبی و مطلق می نگرد به گونه ای که درستی یا نادرستی نسبی ممکن است از یک فرد به فرد دیگر متفاوت باشد درحالی که درستی یا نادرستی مطلق مستقل از افراد است. منطق نوتروسوفیک سه جنبه از وضعیت تصمیم گیری را در قالب توابع درستی عضویت $T(x)$ ، نامعینی عضویت $I(x)$ و نهایتاً نادرستی عضویت $F(x)$ در نظر گرفته و علاوه بر افزایش انعطاف پذیری، بر دقت قضاوت و ارزیابی می افزاید. در منطق نوتروسوفیک تابع نامعینی عضویت برخلاف منطق فازی شهودی مستقل از توابع درستی و نادرستی عضویت می باشد، به عبارت دیگر معادل باقیمانده درجه عضویت پس از کسر درجه عضویت درستی و نادرستی از یک واحد کامل نمی باشد؛ بنابراین، مجموعه های نوتروسوفیک به طور مؤثر و انعطاف پذیرتر از مجموعه های فازی و فازی شهودی، عدم قطعیت به شکل ابهام را مدل سازی می کند.

با توجه به توضیحات فوق، مجموعه نوتروسوفیک درواقع تعمیم یافته مجموعه فازی شهودی است. مجموعه A یک مجموعه نوتروسوفیک است به نحوی که به هر عضو x از مجموعه جهانی X مقداری بین صفر و یک به صورت مستقل نسبت دهد. مقدار عددی $T_A(x), I_A(x), F_A(x)$ نشان دهنده درجه عضویت x در مجموعه نوتروسوفیک A است که به صورت رابطه (۴) تعریف می شود:

$$A = \{ \langle x, T_A(x), I_A(x), F_A(x) \rangle \mid x \in X \}, T_A: X \rightarrow [0,1], I_A: X \rightarrow [0,1], F_A: X \rightarrow [0,1], 0 \leq T_A(x) + I_A(x) + F_A(x) \leq 3 \quad (4)$$

در ابتدا، تعاریف زیر ارائه می گردد (Deli & Subas, 2014):

تعریف ۱: در حالت کلی مقدار تابع عضویت، عدم عضویت و نامعینی زیر مجموعه $[-0, 1+]$ هستند (یعنی مقدار آن‌ها از ۱ بیشتر و از ۰ کمتر) و جمع آن‌ها مطابق رابطه (۵) است:

$$-0 \leq T_A(x) + I_A(x) + F_A(x) \leq 3 + (5)$$

تعریف ۲: عدد نوتروسوفیک تک مقدار مثلثی $\tilde{a} = \langle (a_1, a_2, a_3); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle$ که در آن $a_1, a_2, a_3 \in \mathbb{R}$ و $a_1 \leq a_2 \leq a_3$ می باشند و مقادیر $t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}}$ بین صفر و یک هستند را در نظر بگیرید. مقادیر توابع عضویت، نامعینی و عدم عضویت به ترتیب طبق روابط (۶)، (۷) و (۸) تعریف می گردد.

$$T_{\tilde{a}} = \begin{cases} t_{\tilde{a}} \left(\frac{x-a_1}{a_2-a_1} \right) & (a_1 \leq x \leq a_2) \\ t_{\tilde{a}} & (x = a_2) \\ t_{\tilde{a}} \left(\frac{a_3-x}{a_3-a_2} \right) & (a_2 \leq x \leq a_3) \\ 0 & otherwise \end{cases} \quad (6)$$

$$I_{\tilde{a}} = \begin{cases} \frac{(a_2-x+i_{\tilde{a}}(x-a_1))}{(a_2-a_1)} & (a_1 \leq x \leq a_2) \\ i_{\tilde{a}} & (x = a_2) \\ \frac{(x-a_2+i_{\tilde{a}}(a_3-x))}{(a_3-a_2)} & (a_2 \leq x \leq a_3) \\ 1 & otherwise \end{cases} \quad (7)$$

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۷۳

$$f_{\tilde{a}} = \begin{cases} \frac{(a_2 - x + f_{\tilde{a}}(x - a_1))}{(a_2 - a_1)} & (a_1 \leq x \leq a_2) \\ f_{\tilde{a}} & (x = a_2) \\ \frac{(x - a_2 + f_{\tilde{a}}(a_3 - x))}{(a_3 - a_2)} & (a_2 < x \leq a_3) \\ 1 & otherwise \end{cases} \quad (۸)$$

تعریف ۳: فرض کنید $\tilde{a} = \langle (a_1, a_2, a_3); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle$ و $\tilde{b} = \langle (b_1, b_2, b_3); t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{b}} \rangle$ دو عدد نوتروسوفیک مثلثی باشند و $\gamma \neq 0$ باشد. در این صورت عملیات ریاضی معمول روی آن‌ها مطابق روابط (۹) تا (۱۴) تعریف می‌شود:

$$\tilde{a} + \tilde{b} = \langle (a_1 + b_1, a_2 + b_2, a_3 + b_3); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \rangle \quad (۱-۹)$$

$$\tilde{a} - \tilde{b} = \langle (a_1 - b_3, a_2 - b_2, a_3 - b_1); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \rangle \quad (۲-۹)$$

در رابطه فوق نماد ۷ به مفهوم حداکثر و نماد ۸ به مفهوم حداقل دو مقدار می‌باشد.

$$\tilde{a}^{-1} = \langle (\frac{1}{a_3}, \frac{1}{a_2}, \frac{1}{a_1}); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle, \text{ where } (\tilde{a} \neq 0) \quad (۱۰)$$

$$\gamma \tilde{a} = \begin{cases} \langle (\gamma a_1, \gamma a_2, \gamma a_3); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle & \text{if } (\gamma > 0) \\ \langle (\gamma a_3, \gamma a_2, \gamma a_1); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle & \text{if } (\gamma < 0) \end{cases} \quad (۱۱)$$

$$\frac{\tilde{a}}{\gamma} = \begin{cases} \langle (\frac{a_1}{\gamma}, \frac{a_2}{\gamma}, \frac{a_3}{\gamma}); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle, & \text{if } (\gamma > 0) \\ \langle (\frac{a_3}{\gamma}, \frac{a_2}{\gamma}, \frac{a_1}{\gamma}); t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}} \rangle, & \text{if } (\gamma < 0) \end{cases} \quad (۱۲)$$

$$\frac{\tilde{a}}{\tilde{b}} = \begin{cases} \left\langle \left(\frac{a_1}{b_3}, \frac{a_2}{b_2}, \frac{a_3}{b_1} \right); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \right\rangle \text{ if } (a_3 > 0, b_3 > 0) \\ \left\langle \left(\frac{a_3}{b_3}, \frac{a_2}{b_2}, \frac{a_1}{b_1} \right); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \right\rangle \text{ if } (a_3 < 0, b_3 > 0) \\ \left\langle \left(\frac{a_3}{b_1}, \frac{a_2}{b_2}, \frac{a_1}{b_3} \right); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \right\rangle \text{ if } (a_3 < 0, b_3 < 0) \end{cases} \quad (13)$$

$$\tilde{a}\tilde{b} = \begin{cases} \langle (a_1b_1, a_2b_2, a_3b_3); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \rangle \text{ if } (a_3 > 0, b_3 > 0) \\ \langle (a_1b_3, a_2b_2, a_3b_1); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \rangle \text{ if } (a_3 > 0, b_3 < 0) \\ \langle (a_3b_3, a_2b_2, a_1b_1); t_{\tilde{a}} \wedge t_{\tilde{b}}, i_{\tilde{a}} \vee i_{\tilde{b}}, f_{\tilde{a}} \vee f_{\tilde{b}} \rangle \text{ if } (a_3 < 0, b_3 < 0) \end{cases} \quad (14)$$

به منظور گسترش تعریف و به خصوص امکان مقایسه اعداد نوتروسوفیک، می توان به هر عدد نوتروسوفیک یک مقدار قطعی با استفاده از مفهوم تابع ارزیابی نسبت داد (Deli & Subas, 2014). فرض کنید $\tilde{a} = \langle (a_1, a_2, a_3) \rangle$ یک عدد سه طرفه نوتروسوفیک با درجات عضویت $t_{\tilde{a}}, i_{\tilde{a}}, f_{\tilde{a}}$ باشد، در این صورت تابع ارزیابی این عدد مطابق رابطه (۱۵) تعریف می گردد.

$$Ef(\tilde{a}) = \frac{1}{16} (a_1 + 2a_2 + a_3)(2 + t_{\tilde{a}} - i_{\tilde{a}} - f_{\tilde{a}}) \quad (15)$$

در این تابع، a_1, a_2, a_3 مقادیر بالا، میانه و پایین را برای عدد سه طرفه نوتروسوفیک نشان می دهند. با استفاده از تابع ارزیابی تصمیم های سه طرفه بر اساس محیط نوتروسوفیک، می توان تصمیم خاص، دقیق و کارآمدی را به دست آورد. بنابراین، مجموعه نوتروسوفیک یک مدل کارآمد و مؤثر از تصمیم های سه طرفه با در نظر گرفتن تمام جنبه های عدم قطعیت، ابهام و اطلاعات نامتعارف است.

مثال ۱. فرض کنید a, b دو عدد نوتروسوفیک هستند که به ترتیب

$$\tilde{a} = \langle (4, 5, 6); 0.80, 0.60, 0.20 \rangle \quad \tilde{b} = \langle (1, 1, 1); 0.5, 0.5, 0.5 \rangle$$

جمع و وارون به صورت زیر می باشد:

$$\begin{aligned} \tilde{a} + \tilde{b} &= \langle (5, 6, 7); 0.5, 0.6, 0.5 \rangle \\ \tilde{a}^{-1} &= \langle (1, 1, 1); 0.5, 0.5, 0.5 \rangle \\ \tilde{b}^{-1} &= \langle (0.17, 0.2, 0.25); 0.8, 0.6, 0.2 \rangle \end{aligned}$$

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۷۵

مثال ۲. با توجه به مثال قبل $\tilde{a} + \tilde{b}$ را با استفاده از تابع ارزیابی به عدد مطلق تبدیل کنید.

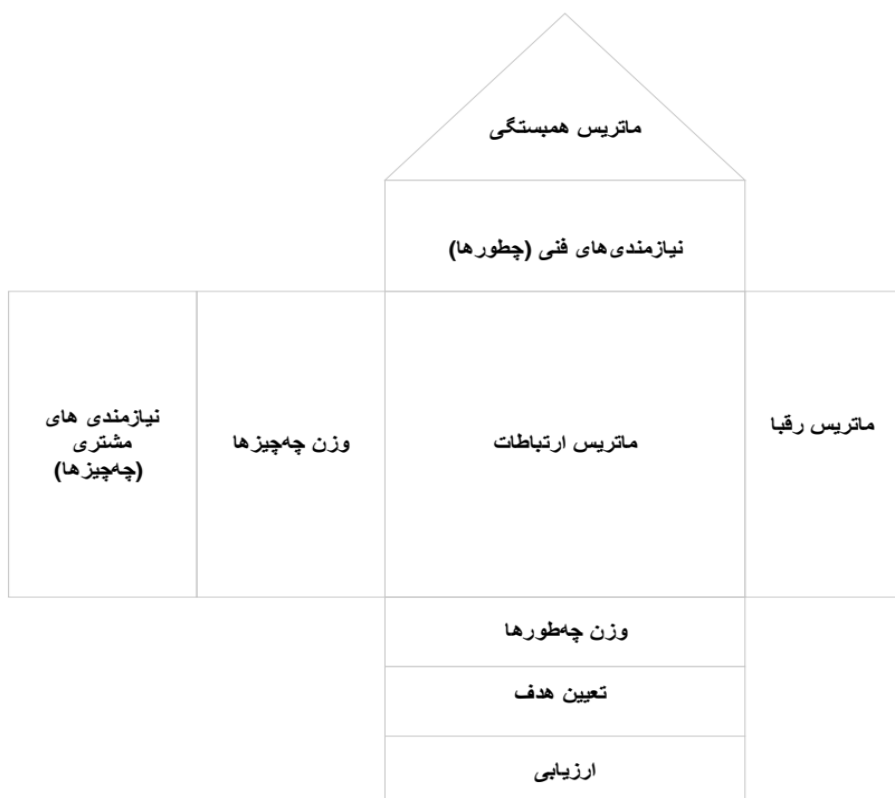
$$Ef(\tilde{a} + \tilde{b}) = \left| \frac{(5 + 2 \times 6 + 7)}{16} \times (2 + 0.5 - 0.6 - 0.5) \right| = 2.1$$

۲-۳- مبانی گسترش عملکرد کیفی

Akao & Mazur (۲۰۰۳) QFD را به عنوان ابزاری برای توسعه کیفیت در سازمان‌ها از طریق در نظر گرفتن نیازهای مشتریان می‌دانند. درواقع QFD نیازهای کیفی مشتریان سازمان‌ها را به ویژگی‌های کیفی محصول تبدیل می‌کند و به عنوان تکنیک صدای مشتری شناخته می‌شود. اجزای سنتی QFD مطابق شکل ۱ می‌باشد. بخش مرکزی شکل ۱ که خانه کیفیت (HOQ) دارد، رابطه بین نیازهای کیفیت (چه چیز^۱) و ویژگی‌های کیفیت (چطور^۲) را نشان می‌دهد. بخش چپ شامل نیازهای کیفیت (چه چیز) یا نیازهای سازمان و وزن چه چیزهاست. بالای خانه کیفیت ویژگی‌های کیفیت (چطور) یا چگونگی رسیدن به نیازهای سازمان را نشان می‌دهد و همبستگی بین چه چیز و چه طور توسط ماتریس همبستگی نشان داده می‌شود. این ماتریس ارتباطات را با علامت + و - نشان می‌دهد. بخش راست خانه کیفیت شامل ماتریس رقبا است که لیست رقبا و وزن اهمیتشان را نشان می‌دهد. بخش پایین، وزن «چطور»، اهداف و ارزیابی را نشان می‌دهد. منظور از ارزیابی اولویت‌بندی رقبا با توجه به وزنشان است که با نمودار خاصی نشان داده می‌شود.

-
1. House Of Quality
 2. Whats
 3. Hows

شکل ۱. نمایش خانه کیفیت آکاوا (۲۰۰۳)



۳-۳- مبانی EDAS

روش های حل تصمیم گیری چندمعیاره به طور گسترده برای انتخاب تعداد محدودی از گزینه هایی به کار می رود که با معیارهای مختلف مورد ارزیابی قرار می گیرند. یکی از این فنون که به نام «تکنیک ترجیحات با تشابه به جواب ایده آل» یا همان تاپسیس شناخته می شود، تکنیکی است که عملکرد گزینه ها را از طریق تشابه با جواب ایده آل ارزیابی می کند و توسط Hwang & Yoon (۱۹۸۱) ارائه شده است. با الهام از منطق این روش، Keshavarz Ghorabae et al. (۲۰۱۵) تکنیکی را ارائه کردند که مبنای آن فاصله هر گزینه از میانگین عملکرد گزینه های مختلف با توجه به معیارها می باشد که تحت عنوان «ارزیابی مبتنی بر فاصله از متوسط راحل ها» یا EDAS نام گذاری شده است. در این روش

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۷۷

و در حالت قطعی، وزن معیارها و عملکرد هر گزینه نسبت به معیارها به وسیله مقادیر عددی و قطعی بیان می شود. اگر در یک مسئله تصمیم گیری چند معیاره، n معیار و m گزینه وجود داشته باشد، به منظور انتخاب بهترین گزینه مراحل به شرح زیر است:

گام ۱) تشکیل ماتریس تصمیم با درایه های r_{ij} که در آن i اندیس گزینه ها و j اندیس معیارهاست.

گام ۲) تعیین مقدار میانگین هر شاخص با استفاده از رابطه (۱۶).

$$AV_j = \frac{\sum_{i=1}^m r_{ij}}{m} \quad \forall j \quad (16)$$

گام ۳) تعیین فواصل مثبت و منفی شاخص ها: با توجه به مثبت (هر چه بیشتر بهتر) یا منفی (هر چه کمتر بهتر) بودن شاخص ها، فواصل مثبت و منفی از مقدار میانگین شاخص های مثبت از روابط (۱۷) و (۱۸) و از مقدار میانگین شاخص های منفی از روابط (۱۹) و (۲۰) محاسبه می شود:

$$PDA_{ij} = \frac{\max(0, (r_{ij} - AV_j))}{AV_j} \quad \forall i, j \quad (17)$$

$$NDA_{ij} = \frac{\max(0, (AV_j - r_{ij}))}{AV_j} \quad \forall i, j \quad (18)$$

$$PDA_{ij} = \frac{\max(0, (AV_j - r_{ij}))}{AV_j} \quad \forall i, j \quad (19)$$

$$NDA_{ij} = \frac{\max(0, (r_{ij} - AV_j))}{AV_j} \quad \forall i, j \quad (20)$$

گام ۴) تعیین مجموع موزون فواصل مثبت و منفی در خصوص کلیه گزینه ها مطابق روابط (۲۱) و (۲۲) با در نظر داشتن w_j به عنوان شاخص معیار j

$$SP_i = \sum_{j=1}^n w_j PDA_{ij} \quad \forall i \quad (21)$$

$$SN_i = \sum_{j=1}^n w_j NDA_{ij} \quad \forall i \quad (22)$$

گام ۵) بی مقیاس کردن مجموع فواصل مثبت و منفی با استفاده از روابط (۲۳) و (۲۴)

$$NSP_i = \frac{SP_i}{\max_i(SP_i)} \quad \forall i \quad (23)$$

$$NSN_i = \frac{SN_i}{\max_i(SN_i)} \quad \forall i \quad (24)$$

گام ۶) محاسبه امتیاز هر گزینه مطابق رابطه (۲۵)

$$AS_i = \frac{1}{2}(NSP_i + NSN_i) \quad \forall i \quad (25)$$

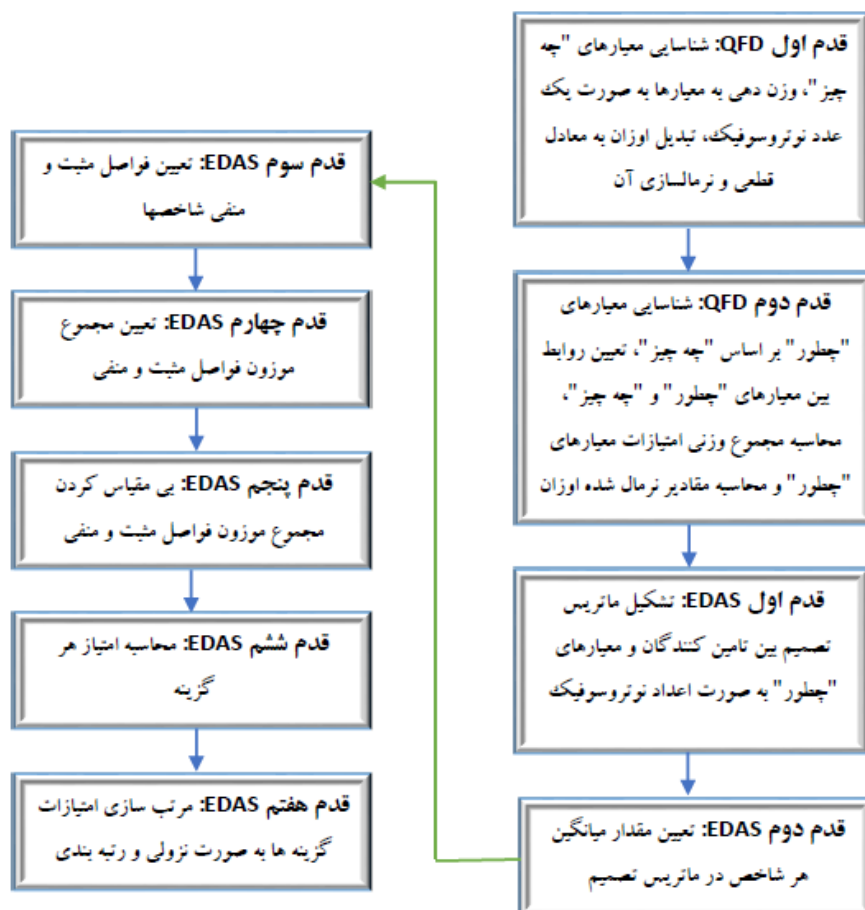
گام ۷) مرتب‌سازی امتیازات گزینه‌ها به صورت نزولی و رتبه‌بندی بر اساس بیشترین امتیاز به دست آمده

۴- روش پیشنهادی ترکیبی QFD و EDAS در محیط نوتروسوفیک

در این بخش، روش‌های پیشنهادی برای محاسبات QFD و EDAS در محیط نوتروسوفیک معرفی می‌گردند. قبل از آن لازم است در قالب شکل ۲ مراحل مختلف این تحقیق بیان شود.

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۷۹

شکل ۲. مراحل انجام تحقیق با جزئیات بر اساس روش های نوتروسوفیک



۴-۱- QFD در محیط نوتروسوفیک

در بخش ۳-۲ درباره‌ی QFD سنتی و کاربرد آن مطالب لازم ارائه شد. QFD سنتی در برخورد با اطلاعات مبهم و ناسازگار که معمولاً در شرایط واقعی وجود دارد ناتوان است. به همین دلیل نسخه این تکنیک در محیط نوتروسوفیک ارائه می‌گردد تا مواجهه مناسب‌تری با اطلاعات مبهم داشته باشیم. جدول ۲ نشان‌دهنده مقیاس‌های ساعتی و اعداد نوتروسوفیک معادل آن‌ها می‌باشد که می‌توان برای مقایسه دو معیار به صورت زوجی به

کار برد. در این جدول رابطه کاملاً مهم مقدار ۹، رابطه کمی مهم مقدار ۳ و رابطه یکسان مقدار ۱ به خود می گیرد.

جدول ۲. مقیاس های ساعتی و اعداد نوتروسوفیک معادل آن ها (ساروکان و همکاران، ۲۰۲۱)

مقیاس ساعتی	توصیفات	مقیاس اعداد نوتروسوفیک
1	دارای ارزش یکسان	$\tilde{1} = \langle (1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50 \rangle$
3	کمی مهم	$\tilde{3} = \langle (2, 3, 4); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$
5	به طرز قوی مهم	$\tilde{5} = \langle (4, 5, 6); 0.80, 0.15, 0.20 \rangle$
7	به طرز خیلی قوی مهم	$\tilde{7} = \langle (6, 7, 8); 0.90, 0.10, 0.10 \rangle$
9	کاملاً مهم	$\tilde{9} = \langle (9, 9, 9); 1.00, 0.00, 0.00 \rangle$
2	مقادیر بین دو مقیاس	$\tilde{2} = \langle (1, 2, 3); 0.40, 0.65, 0.60 \rangle$
4		$\tilde{4} = \langle (3, 4, 5); 0.60, 0.35, 0.40 \rangle$
6		$\tilde{6} = \langle (5, 6, 7); 0.70, 0.25, 0.30 \rangle$
8		$\tilde{8} = \langle (7, 8, 9); 0.85, 0.10, 0.15 \rangle$

مراحل روش پیشنهادی QFD در محیط نوتروسوفیک را می توان به صورت زیر بیان کرد: قدم اول QFD: ابتدا از طریق پرسشنامه نیازمندی ها و با نظرات خبرگان، لیست معیارهای چطور و چه چیز را به دست آورده و سپس ماتریس همبستگی بین معیارهای «چه چیز» را به کمک مقیاس های جدول ۲ تشکیل دهید. در ادامه جمع سطری وزن های معیارهای مرتبط با «چه چیز» را به دست آورده و میانگین سطرها را با استفاده از رابطه (۲۶) محاسبه نمایید. در این رابطه i و j هر دو اندیس معیارهاست. نماد n نیز تعداد معیارهای «چه چیز» را نشان می دهد.

$$\tilde{w}_i = \frac{\sum_{j=1}^n \langle (l_{ij}, m_{ij}, u_{ij}); T_{ij}, I_{ij}, F_{ij} \rangle}{n} \quad (26)$$

از آنجایی که $\tilde{w}_i$ هنوز یک عدد نوتروسوفیک مثلثی است، به کمک رابطه تابع ارزیابی ارائه شده در رابطه (۲۷) آن را به معادل قطعی آن تبدیل می کنیم:

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۸۱

$$Ef(\tilde{w}_i) = \left| \frac{(l_{w_i} + 2 \times m_{w_i} + u_{w_i})}{16} \times (2 + t_{w_i} - i_{w_i} - f_{w_i}) \right| \quad (27)$$

در ادامه مقدار $v_i = Ef(\tilde{w}_i)$ به دست آمده را به کمک رابطه (۲۸) نرمال می کنیم.

$$v_i^N = \frac{v_i}{\sum_{i=1}^n v_i} \quad (28)$$

قدم دوم QFD: ماتریس ارتباطات بین معیارهای چه طور و چه چیز را تشکیل داده و با استفاده از آن وزن چه طورها را به دست بیاورید. بدین منظور از مقادیر جدول ۲ برای تشکیل این ارتباطات استفاده کنید به طور مثال از مقادیر نوتروسوفیک ۹، ۳ و ۱ که به ترتیب به معنای کاملاً مهم، کمی مهم و به طور یکسان است استفاده کنید. برای راحتی رابطه کاملاً مهم که رابطه قوی می باشد را با (S^1) ، رابطه کمی مهم که تقریباً رابطه متوسطی می باشد را با (M^2) و رابطه یکسان را با (W^3) نشان دهید. وزن معیارهای «چطور» را با استفاده از روندی که برای معیارهای «چه چیز» بیان شد محاسبه نمایید. توجه داشته باشید که در اینجا به جای محاسبه میانگین سطری، میانگین ستونی موزون باید مورد استفاده قرار گیرد. این مورد در مثال عددی ارائه شده با جزئیات نشان داده خواهد شد. نهایتاً می توان تابع ارزیابی معرفی شده در رابطه (۱۵) را بکار گرفته و وزن های نرمال شده را به صورت قطعی محاسبه نمود، هر چند می توان با همان اوزان نوتروسوفیک نیز کار را ادامه داد. در ادامه پس از تعیین لیست رقبا ماتریس اولیه گزینه ها (یعنی تأمین کنندگان) و معیارها آماده تشکیل خواهد بود. فرض کنید وزن معیارهای «چطور» را که به صورت اعداد نوتروسوفیک به دست آمده اند با نماد $\{\tilde{w}h_1, \tilde{w}h_2, \dots, \tilde{w}h_n\}$ نمایش دهیم. نماد n در این مرحله تعداد معیارهای «چطور» را نشان می دهد. در این صورت می توان ماتریس تصمیم را در حالت نوتروسوفیک تشکیل و گزینه های مورد نظر را مطابق گام بعدی تصمیم گیری روشهای تصمیم گیری رتبه بندی کرد.

-
1. Strong
 2. Moderate
 3. Weak

۲-۴- EDAS در محیط نوتروسوفیک

مراحل روش EDAS در محیط نوتروسوفیک به شرح زیر است:

قدم اول EDAS: ماتریس تصمیم (گزینه‌ها- معیارها) را که مقادیر آن اعداد آن به صورت نوتروسوفیک هستند طبق رابطه (۲۹) تشکیل دهید.

$$\tilde{A} = \begin{bmatrix} \tilde{r}_{11} & \tilde{r}_{12} & \cdots & \tilde{r}_{1n} \\ \vdots & \vdots & \ddots & \vdots \\ \tilde{r}_{m1} & \tilde{r}_{m2} & \cdots & \tilde{r}_{mn} \end{bmatrix} \quad (29)$$

که در آن $\tilde{r}_{ij}$ در واقع عدد نوتروسوفیک به صورت $\tilde{r}_{ij} = \langle (l_{ij}, m_{ij}, u_{ij}); T_{ij}, I_{ij}, F_{ij} \rangle$ می‌باشد. در این رابطه l اندیس گزینه‌ها و j اندیس معیارهاست.

قدم دوم EDAS: تعیین مقدار میانگین هر شاخص با استفاده از رابطه (۳۰) به صورت یک عدد نوتروسوفیک

$$\widetilde{AV}_j = \frac{\sum_{i=1}^m \tilde{r}_{ij}}{m} \quad \forall j \quad (30)$$

قدم سوم EDAS: تعیین فواصل مثبت و منفی به صورت اعدادی نوتروسوفیک: با توجه به مثبت (هر چه بیشتر بهتر) یا منفی (هر چه کمتر بهتر) بودن شاخص‌ها، فواصل مثبت و منفی از مقدار میانگین برای شاخص‌های مثبت از روابط (۳۱) و (۳۲) و از مقدار میانگین برای شاخص‌های منفی از روابط (۳۳) و (۳۴) محاسبه می‌شود:

$$\widetilde{PDA}_{ij} = \frac{\max(0, (\tilde{r}_{ij} - \widetilde{AV}_j))}{\widetilde{AV}_j} \quad \forall i, j \quad (31)$$

$$\widetilde{NDA}_{ij} = \frac{\max(0, (\widetilde{AV}_j - \tilde{r}_{ij}))}{\widetilde{AV}_j} \quad \forall i, j \quad (32)$$

$$\widetilde{PDA}_{ij} = \frac{\max(0, (\widetilde{AV}_j - \tilde{r}_{ij}))}{\widetilde{AV}_j} \quad \forall i, j \quad (33)$$

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۸۳

$$\widehat{NDA}_{ij} = \frac{\max(0, (\tilde{r}_{ij} - \bar{AV}_j))}{\bar{AV}_j} \quad \forall i, j \quad (34)$$

باید توجه داشت که جهت ساده تر شدن محاسبات عملاً در مورد مثلاً شاخص های مثبت مقدار عدد نوتروسوفیک عبارت $\frac{(\tilde{r}_{ij} - \bar{AV}_j)}{\bar{AV}_j}$ را به دست آورده و سپس مقدار تابع ارزیابی معادل آن را بر اساس رابطه (۱۵) به دست می آوریم. در صورتی که مقدار تابع ارزیابی مثبت باشد، به عنوان فاصله مثبت و در صورتی که منفی باشد، قدر مطلق آن را به عنوان فاصله منفی در نظر می گیریم. بنابراین عملاً مقادیر فواصل مثبت و منفی را می توان به صورت قطعی و به فرم PDA_{ij} و NDA_{ij} نشان داد.

قدم چهارم EDAS: تعیین مجموع موزون فواصل مثبت و منفی در خصوص کلیه گزینه ها به صورت اعدادی نوتروسوفیک مطابق روابط (۳۵) و (۳۶) با در نظر داشتن $\bar{wh}_j$ به عنوان شاخص معیار j به صورت عددی نوتروسوفیک

$$\bar{SP}_i = \sum_{j=1}^n \bar{wh}_j PDA_{ij} \quad \forall i \quad (35)$$

$$\bar{SN}_i = \sum_{j=1}^n \bar{wh}_j NDA_{ij} \quad \forall i \quad (36)$$

قدم پنجم EDAS: بی مقیاس کردن مجموع فواصل مثبت و منفی با استفاده از روابط (۳۷) و (۳۸) به صورت نوتروسوفیک. توجه شود در محاسبه ماکسیمم مخرج کسرها از تابع ارزیابی (رابطه (۱۵)) می توان برای به دست آوردن ماکسیمم بهره گرفت، لیکن نباید مقدار آن را جایگزین کرد.

$$\widehat{NSP}_i = \frac{\bar{SP}_i}{\max_i (\bar{SP}_i)} \quad \forall i \quad (37)$$

$$\widehat{NSN}_i = \frac{\bar{SN}_i}{\max_i (\bar{SN}_i)} \quad \forall i \quad (38)$$

قدم ششم EDAS: محاسبه امتیاز هر گزینه مطابق رابطه (۳۹) به صورت عددی نوتروسوفیک

$$\widetilde{AS}_i = \frac{1}{2}(\widetilde{NSP}_i + \widetilde{NSN}_i) \quad \forall i \quad (39)$$

قدم هفتم EDAS: مرتب‌سازی امتیازات گزینه‌ها به صورت نزولی و رتبه‌بندی بر اساس بیشترین امتیاز به دست آمده بر اساس تابع ارزیابی (رابطه (۱۵))

۵- مطالعه موردی

مطالعه موردی ارائه شده مرتبط با یک شرکت فرضی دارویی می‌باشد.

۵-۱- جمع‌آوری و تحلیل اطلاعات اولیه

این شرکت چندین دارو تولید می‌کند و سعی دارد قوانین مختلف مربوط به تولید دارو، آزمایش دارو و بازاریابی دارو را از طریق ارتقا تأمین کنندگان خود اعمال کند. برای فرآیند تولید، شرکت نیاز به اجزاء مناسب تولید (مانند مواد اولیه شیمیایی) و فرمول‌های صحیح دارد. شرکت می‌تواند این مواد را از تأمین کنندگان مختلف تهیه کند. به دلیل ابهام موجود در برخی اطلاعات از روش ترکیبی QFD-EDAS در محیط نوتروسوفیک استفاده می‌شود.

۵-۲- شناسایی شاخص‌های کیفی «چه چیز» و تعیین اوزان نسبی

در این مرحله از پرسشنامه‌هایی برای شناسایی نیازهای مشتریان استفاده می‌شود. بر اساس نتایج این پرسشنامه، نیازمندی‌های شرکت داروسازی برای فرآیند خرید مواد اولیه شیمیایی از تأمین کنندگان خارجی مطابق ۵ معیار زیر است:

کیفیت: منظور کیفیت محصول نهایی یعنی دارو است که مستقیماً متأثر از کیفیت مواد می‌باشد.

هزینه: این معیار بیشتر متوجه پایداری قیمت می‌باشد که از منظر مشتریان بسیار مهم است که نوسانات آن حداقل باشد تا بتوانند برنامه‌ریزی بهتری داشته باشند.

موقعیت: هر چه موقعیت سازمان در دسترس مشتری باشد قاعدتاً مطلوب‌تر است.

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۸۵

قیمت: قیمت تمام شده محصول نهایی ارائه شده به مشتری می باشد که قاعداً هرچقدر پایین تر باشد بهتر است.

تحویل: منظور زمانی است که طول می کشد تا محصول به مشتری تحویل داده شود که قاعداً هرچقدر کمتر باشد بهتر است.

برای محاسبه وزن معیارهای «چه چیز» با استفاده از اعداد جدول ۲ و روابط (۲۳) تا (۲۵) استفاده می شود. جدول ۳ ماتریس مقایسه زوجی معیارهای مربوطه بر اساس نظرات خبرگان می باشد. در محاسبه معکوس هر عدد نوتروسوفیک از رابطه (۱۰) استفاده شده است.

جدول ۳. ماتریس مقایسه زوجی معیارهای «چه چیز» بر اساس اعداد نوتروسوفیک جدول ۲

تحویل	قیمت	موقعیت	هزینه	کیفیت
$((\frac{1}{5}, \frac{1}{4}, \frac{1}{3}); 0.60, 0.35, 0.40)$	$((4, 5, 6); 0.80, 0.15, 0.20)$	$((2, 3, 4); 0.30, 0.75, 0.70)$	$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$	$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$
$((1, 2, 3); 0.40, 0.65, 0.60)$	$((\frac{1}{5}, \frac{1}{4}, \frac{1}{3}); 0.60, 0.35, 0.40)$	$((\frac{1}{4}, \frac{1}{3}, \frac{1}{2}); 0.30, 0.75, 0.70)$	$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$	$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$
$((2, 3, 4); 0.50, 0.75, 0.70)$	$((\frac{1}{5}, \frac{1}{4}, \frac{1}{3}); 0.50, 0.75, 0.70)$	$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$	$((2, 3, 4); 0.30, 0.75, 0.70)$	$((\frac{1}{4}, \frac{1}{3}, \frac{1}{2}); 0.30, 0.75, 0.70)$
$((\frac{1}{6}, \frac{1}{5}, \frac{1}{4}); 0.80, 0.15, 0.20)$	$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$	$((3, 4, 5); 0.50, 0.75, 0.70)$	$((3, 4, 5); 0.60, 0.35, 0.40)$	$((\frac{1}{6}, \frac{1}{5}, \frac{1}{4}); 0.80, 0.15, 0.20)$
$((1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50)$	$((4, 5, 6); 0.80, 0.15, 0.20)$	$((\frac{1}{4}, \frac{1}{3}, \frac{1}{2}); 0.50, 0.75, 0.70)$	$((\frac{1}{3}, \frac{1}{2}, \frac{1}{1}); 0.40, 0.65, 0.60)$	$((3, 4, 5); 0.60, 0.35, 0.40)$

طبق رابطه (۲۶) میانگین سطرها برای هر معیار مطابق جدول ۴ محاسبه می شود.

جدول ۴. محاسبات مرتبط با میانگین سطرها برای هر معیار

$\tilde{w}_1 = \frac{< (6.2, 10.25, 12.33); 0.3, 0.75, 0.7 >}{5}$	$\tilde{w}_1 = < (1.2, 2.2, 2.4); 0.3, 0.75, 0.7 >$
---	---

$\tilde{w}_2$ $= \frac{< (3.45, 4.58, 5.83); 0.3, 0.75, 0.7 >}{5}$	$\tilde{w}_2 = < (0.7, 0.9, 1.2); 0.3, 0.75, 0.7 >$
$\tilde{w}_3$ $= \frac{< (5.45, 7.58, 9.83); 0.3, 0.75, 0.7 >}{5}$	$\tilde{w}_3 = < (1.1, 1.5, 1.9); 0.3, 0.75, 0.7 >$
$\tilde{w}_4 = \frac{< (7.3, 9.4, 11.5); 0.5, 0.75, 0.7 >}{5}$	$\tilde{w}_4 = < (1.4, 1.8, 2.3); 0.5, 0.75, 0.7 >$
$\tilde{w}_5$ $= \frac{< (8.58, 10.83, 13.5); 0.4, 0.75, 0.7 >}{5}$	$\tilde{w}_5 = < (1.7, 2.2, 2.7); 0.4, 0.75, 0.7 >$

حال طبق رابطه (۲۷)، وزن‌های نوتروسوفیک به مقدار قطعی معادل تبدیل می‌شوند:

$$Ef(\tilde{w}_1) = |(1.2 + 2 \times 2 + 2.4)/16 \times (2 + 0.3 - 0.75 - 0.7)| = 0.404$$

$$Ef(\tilde{w}_2) = |(0.7 + 2 \times 0.9 + 1.2)/16 \times (2 + 0.3 - 0.75 - 0.7)| = 0.197$$

$$Ef(\tilde{w}_3) = |(1.1 + 2 \times 1.5 + 1.9)/16 \times (2 + 0.3 - 0.75 - 0.7)| = 0.319$$

$$Ef(\tilde{w}_4) = |(1.4 + 2 \times 1.8 + 2.3)/16 \times (2 + 0.5 - 0.75 - 0.7)| = 0.479$$

$$Ef(\tilde{w}_5) = |(1.7 + 2 \times 2.2 + 2.7)/16 \times (2 + 0.4 - 0.75 - 0.7)| = 0.522$$

نهایتاً به کمک رابطه (۲۸) نرمال‌سازی وزن‌های «چه چیز» انجام و نتایج مطابق جدول ۵ حاصل می‌شود.

جدول ۵.. مقادیر نرمال شده وزن‌های «چه چیز»

$v_1^N = \frac{0.404}{1.921}$ $= 0.210$	$v_2^N = \frac{0.197}{1.921}$ $= 0.103$	$v_3^N = \frac{0.319}{1.921}$ $= 0.166$	$v_4^N = \frac{0.479}{1.921}$ $= 0.249$	$v_5^N = \frac{0.522}{1.921}$ $= 0.272$
--	--	--	--	--

۵-۳- شناسایی شاخص‌های کیفی «چطور» و تعیین اوزان نسبی

با توجه به پاسخ‌های پرسشنامه دوم در خصوص معیارهای «چطور»، ۷ معیار زیر در این رابطه شناسایی شدند:

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۸۷

✓ سال‌های تجربه در صنعت: هرچه سال‌های تجربه تأمین کننده بالاتر باشد، قاعدتاً معیارهای موردنظر بیشتر رعایت می‌گردد.

✓ سیستم‌های مدیریت کیفیت: به مفهوم برخورداری از گواهینامه‌های مدیریت کیفیت مانند ایزو می‌باشد و بیانگر آن است که تأمین کننده برای اجرای استانداردهای لازم و لحاظ کردن خواسته مشتریان، خود را متعهد می‌داند.

✓ موقعیت جغرافیایی: منظور مکان استقرار تأمین کننده می‌باشد که قاعدتاً قرار داشتن در کشورهای نزدیک‌تر با زمان حمل کمتر و یا کشورهای که دارای روابط اقتصادی مناسب‌تر هستند، از مزیت برخوردار هستند.

✓ ثبات مالی: این معیار اطمینان می‌دهد که تأمین کننده دارای ثبات مالی بوده و از پایداری در برابر حوادث مانند کووید برخوردار است.

✓ ایمنی مواد خام: ایمنی مواد خام عامل مهمی در انتخاب تأمین کنندگان است و این تضمین را می‌دهد که مواد خام سالم هستند و مشکلی در کیفیت محصول ایجاد نمی‌کنند.

✓ رفتار سازمانی: توجه به معیارهای انسانی و حقوق کارکنان توسط تأمین کننده می‌باشد.

✓ برنامه‌های تخفیفات: شامل ارائه انواع مختلفی از تخفیفات از طرف تأمین کننده می‌باشد.

مطابق قدم دوم QFD نوتروسوفیک در بخش ۴-۱ ماتریس ارائه شده در جدول ۶ تکمیل می‌گردد. طبق این جدول به عنوان مثال معیار سال‌های تجربه صنعت (دارویی) تأثیر قوی روی کیفیت دارد درحالی که همین عامل روی قیمت محصول نهایی تأثیر ضعیفی دارد اما روی زمان تحویل محصول نهایی تأثیر متوسطی دارد.

نحوه تبدیل مقادیر S, M, W به اعداد معادل نوتروسوفیک به صورت زیر می‌باشد. با جایگذاری مقادیر و ضرب مقادیر وزن معیارهای «چه چیز» در مقادیر هر ستون از

معیارهای «چطور» و نهایتاً جمع آنها، مقادیر اوزان معیارهای چطور به صورت اعداد نوتروسوفیک و نرمال شده آنها از تقسیم هر وزن بر مجموع مطابق جدول ۷ خواهد بود.

$$S=\tilde{9} = \langle (9, 9, 9); 1.00, 0.00, 0.00 \rangle$$

$$M=\tilde{3} = \langle (2, 3, 4); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$$

$$W=\tilde{1} = \langle (1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50 \rangle$$

جدول ۶. ماتریس رابطه بین چه چیزها و چطورها

برنامه‌های تخفیفات	رفتار سازمانی	ایمنی مواد خام	ثبات مالی	موقعیت جغرافیایی	سیستم‌های مدیریت کیفیت	سال‌های تجربه در صنعت	وزن معیارهای چه چیز	معیارهای چه چیز
	M	S			S	S	۰,۲۱۰	کیفیت
S		W	S	W		W	۰,۱۰۳	هزینه
						W	۰,۱۶۶	موقعیت
M				W		W	۰,۲۴۹	قیمت
	M	W		S		M	۰,۲۷۲	تحويل

جدول ۷. اوزان معیارهای «چطور» به صورت اعداد نوتروسوفیک

مقدار وزن نرمال شده به صورت عدد نوتروسوفیک	اوزان به صورت اعداد نوتروسوفیک	معیارهای چطور
$\langle (0.19, 0.23, 0.26); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (2.95, 3.22, 3.50); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	سال‌های تجربه در صنعت (C1)
$\langle (0.12, 0.13, 0.14); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (1.89, 1.89, 1.89); 1.00, 0.00, 0.00 \rangle$	سیستم‌های مدیریت کیفیت (C2)
$\langle (0.18, 0.20, 0.21); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (2.80, 2.80, 2.80); 0.50, 0.50, 0.50 \rangle$	موقعیت جغرافیایی (C3)
$\langle (0.06, 0.07, 0.07); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (0.93, 0.93, 0.93); 1.00, 0.00, 0.00 \rangle$	ثبات مالی (C4)
$\langle (0.15, 0.16, 0.17); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (2.26, 2.26, 2.26); 0.50, 0.50, 0.50 \rangle$	ایمنی مواد خام (C5)

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۸۹

مقدار وزن نرمال شده به صورت عدد نوتروسوفیک	اوزان به صورت اعداد نوتروسوفیک	معیارهای چطور
$\langle (0.06, 0.10, 0.15); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (0.96, 1.45, 1.93); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	رفتار سازمانی (C6)
$\langle (0.09, 0.12, 0.15); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (1.42, 1.67, 1.92); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	برنامه‌های تخفیفات (C7)
$\langle (0.85, 1.00, 1.15); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	$\langle (13.21, 14.25, 15.23); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	جمع اوزان به صورت نوتروسوفیک

۴-۵- تشکیل ماتریس تصمیم بین گزینه‌ها و شاخص‌های کیفی «چطور» در محیط نوتروسوفیک

در این خصوص ۵ تأمین کننده مواد اولیه دارو را در نظر می‌گیریم. امتیاز کسب شده توسط هر تأمین کننده از هر معیار به جز معیار «سال‌های تجربه در صنعت» را می‌توان از جدول ۸ تعیین نمود. بر اساس قضاوت خبرگان و البته اطلاعات موجود که بعضاً با ابهام و عدم قطعیت نیز مواجه است، ماتریس تصمیم مطابق جدول ۹ حاصل شده است. در این ماتریس معیار «سال‌های تجربه در صنعت» به صوت عدد نوتروسوفیک و سایر معیارها نیز بر اساس توصیفات جدول ۸ مشخص شده‌اند که قاعداً برای ادامه حل می‌توان معادل عدد نوتروسوفیک آن‌ها را جاگذاری نمود.

جدول ۸. مقیاس‌های ساعتی و اعداد نوتروسوفیک معادل آن‌ها برای بیان بزرگی گزینه‌ها

عدد نوتروسوفیک	توصیفات	مقیاس ساعتی
$\tilde{1} = \langle (1, 1, 1); 0.50, 0.50, 0.50 \rangle$	خیلی ضعیف	۱
$\tilde{3} = \langle (2, 3, 4); 0.30, 0.75, 0.70 \rangle$	ضعیف	۳
$\tilde{5} = \langle (4, 5, 6); 0.80, 0.15, 0.20 \rangle$	متوسط	۵
$\tilde{7} = \langle (6, 7, 8); 0.90, 0.10, 0.10 \rangle$	خوب	۷
$\tilde{9} = \langle (9, 9, 9); 1.00, 0.00, 0.00 \rangle$	بسیار خوب	۹

جدول ۹. ماتریس تصمیم گزینه‌ها و معیارها

تأمین کنندگان	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7
تأمین کننده ۱	$\langle (5, 6, 7); 0.8, 0.3, 0.50 \rangle$	خوب	متوسط	ضعیف	بسیار خوب	خوب	متوسط
تأمین کننده ۲	$\langle (15, 17, 18); 0.6, 0.3, 0.40 \rangle$	خوب	متوسط	ضعیف	متوسط	متوسط	بسیار خوب
تأمین کننده ۳	$\langle (4, 6, 7); 0.9, 0.3, 0.40 \rangle$	متوسط	بسیار خوب	متوسط	خوب	خوب	متوسط
تأمین کننده ۴	$\langle (10, 12, 14); 0.8, 0.3, 0.50 \rangle$	بسیار خوب	خوب	متوسط	بسیار خوب	خوب	ضعیف
تأمین کننده ۵	$\langle (9, 13, 15); 0.7, 0.3, 0.20 \rangle$	متوسط	متوسط	خوب	متوسط	متوسط	خوب

۵-۵- پیاده‌سازی روش EDAS در محیط نوتروسوفیک

با در نظر گرفتن جدول تصمیم فوق، طبق قدم دوم این روش مقادیر میانگین شاخص‌ها محاسبه می‌گردد.

جدول ۱۰. مقدار میانگین شاخص‌ها به صورت اعداد نوتروسوفیک

شاخص‌ها	مقدار میانگین	شاخص‌ها	مقدار میانگین
C1	$\langle (۸,۶, ۱۰,۸, ۱۲,۲); 0.۶, 0.3, 0.50 \rangle$	C5	$\langle (۶,۴, ۷, ۷,۶); 0.۸, 0.۱۵, ۰,۲ \rangle$
C2	$\langle (۵,۸, ۶,۶, ۷,۴); 0.۸, 0.۱۵, ۰,۲ \rangle$	C6	$\langle (۵,۲, ۶,۲, ۷,۲); 0.۸, 0.۱۵, ۰,۲ \rangle$
C3	$\langle (۵,۴, ۶,۲, ۷); 0.۸, 0.۱۵, 0.۲ \rangle$	C7	$\langle (۵, ۵,۸, ۶,۶); 0.۳, 0.۷۵, 0.۷ \rangle$
C4	$\langle (۳,۶, ۴,۶, ۵,۶); 0.۳, 0.۷۵, 0.۷ \rangle$		

بر اساس قدم سوم، فواصل مثبت و منفی بر اساس تابع ارزیابی به صورت مقادیری قطعی محاسبه می‌شود که نتایج آن مطابق جدول ۱۱ و ۱۲ خواهد بود.

مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش ...؛ سیف برقی و یوسفی | ۹۱

جدول ۱۱. فواصل مثبت به ازای هر گزینه و هر شاخص

تأمین کننده	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7
تأمین کننده ۱	۰	۰,۰۵	۰	۰	۰,۱۸	۰,۱۰	۰
تأمین کننده ۲	۰,۲۸	۰,۰۵	۰	۰	۰	۰	۰,۱۲
تأمین کننده ۳	۰	۰	۰,۲۸	۰,۰۳	۱	۰,۱۰	۰
تأمین کننده ۴	۰,۰۸	۰,۲۳	۰,۰۹	۰,۰۳	۰,۱۸	۰,۱۰	۰
تأمین کننده ۵	۰,۱۰	۰	۰	۰,۱۲	۰	۰	۰,۰۵

جدول ۱۲. فواصل منفی به ازای هر گزینه و هر شاخص

تأمین کننده	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7
تأمین کننده ۱	۰,۱۹	۰	۰,۱۱	۰,۰۷	۰	۰	۰,۰۲
تأمین کننده ۲	۰	۰	۰,۱۱	۰,۰۷	۰,۱۷	۰,۱۰	۰
تأمین کننده ۳	۰,۲۰	۰,۱۴	۰	۰	۰	۰	۰,۰۲
تأمین کننده ۴	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰,۱۰
تأمین کننده ۵	۰	۰,۱۴	۰,۱۱	۰	۰,۱۷	۰,۱۰	۰

بر اساس قدم چهارم، مجموع فواصل مثبت و منفی موزون برای تأمین کنندگان مطابق جدول ۱۳ حاصل می گردد.

جدول ۱۳. مجموع فواصل مثبت و منفی موزون

تأمین کننده	مجموع فواصل مثبت موزون	مجموع فواصل منفی موزون
تأمین کننده ۱	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۵۱, ۰,۰۴۴, ۰,۰۳۸ \rangle$	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۸۰, ۰,۰۷۲, ۰,۰۶۱ \rangle$
تأمین کننده ۲	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۹۷, ۰,۰۸۵, ۰,۰۶۹ \rangle$	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۷۲, ۰,۰۶۴, ۰,۰۵۵ \rangle$
تأمین کننده ۳	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۷۷, ۰,۰۷۰, ۰,۰۶۰ \rangle$	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۷۴, ۰,۰۶۶, ۰,۰۵۶ \rangle$
تأمین کننده ۴	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۱۱۸, ۰,۱۰۶, ۰,۰۹۲ \rangle$	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۱۵, ۰,۰۱۲, ۰,۰۰۹ \rangle$
تأمین کننده ۵	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۴۲, ۰,۰۳۸, ۰,۰۳۱ \rangle$	$\langle ۰,۰۷, ۰,۰۷۵, ۰,۰۳ \rangle$; $\langle ۰,۰۸۷, ۰,۰۷۷, ۰,۰۶۸ \rangle$

بر اساس قدم پنجم، مجموع فواصل مثبت و منفی موزون بی مقیاس شده برای تأمین کنندگان مطابق جدول ۱۴ حاصل می گردد. مقادیر حداکثر در جدول فوق برجسته شده اند.

جدول ۱۴. مجموع فواصل مثبت و منفی موزون بی مقیاس شده

مجموع فواصل منفی موزون بی مقیاس	مجموع فواصل مثبت موزون بی مقیاس	تأمین کننده
$\langle 0.7, 0.75, 0.3; 1.175, 0.935, 0.707 \rangle$	$\langle 0.325, 0.420, 0.556; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	تأمین کننده ۱
$\langle 0.635, 0.825, 0.56; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	$\langle 0.590, 0.801, 0.49; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	تأمین کننده ۲
$\langle 0.651, 0.859, 0.97; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	$\langle 0.507, 0.659, 0.835; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	تأمین کننده ۳
$\langle 0.103, 0.154, 0.219; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	$\langle 0.786, 1.000, 1.272; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	تأمین کننده ۴
$\langle 0.783, 1.000, 1.277; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	$\langle 0.262, 0.356, 0.455; 0.3, 0.75, 0.7 \rangle$	تأمین کننده ۵

بر اساس قدم ششم، امتیاز هر تأمین کننده به صورت عددی نوتروسوفیک به همراه مقدار تابع ارزیابی معادل آن مطابق جدول ۱۵ به دست می آید.

جدول ۱۵. امتیازات تأمین کنندگان

تابع ارزیابی	امتیازات به صورت نوتروسوفیک	تأمین کنندگان
۰,۱۴۵	$\langle 0.3, 0.75, 0.7 \rangle; (0.865, 0.678, 0.516)$	تأمین کننده ۱
۰,۱۷۵	$\langle 0.3, 0.75, 0.7 \rangle; (1.053, 0.813, 0.613)$	تأمین کننده ۲
۰,۱۶۳	$\langle 0.3, 0.75, 0.7 \rangle; (0.966, 0.759, 0.579)$	تأمین کننده ۳
۰,۱۲۵	$\langle 0.3, 0.75, 0.7 \rangle; (0.745, 0.577, 0.445)$	تأمین کننده ۴
۰,۱۴۶	$\langle 0.3, 0.75, 0.7 \rangle; (0.866, 0.678, 0.523)$	تأمین کننده ۵

و نهایتاً بر اساس قدم هفتم رتبه بندی گزینه ها به صورت زیر خواهد بود:

$$4 < 1 < 5 < 3 < 2$$

بحث و نتیجه گیری

اعداد نوتروسوفیک، دارای کارایی و انعطاف پذیری بالاتری نسبت به اعداد فازی و حتی فازی شهودی هستند به نحوی که درجات عضویت، عدم عضویت و نامعینی را که نماینده ابهام است، به صورت عددی بین صفر و یک نمایش می دهند. در واقع این امکان را برای تصمیم گیرنده و یا ارزیابی فراهم می کنند که درجات یاد شده را به طور مستقل به کیفیت مشاهده شده نسبت دهند. در این تحقیق یک رویکرد ترکیبی QFD-EDAS برای مسئله ارزیابی و انتخاب تأمین کنندگان در شرایط ابهام و با استفاده از اعداد یا منطق نوتروسوفیک ارائه گردید. به کمک روش QFD فاکتورهای مورد نظر مشتریان در بازار شناسایی (چه چیزها) و تبدیل به مشخصات مورد نیاز تأمین کنندگان (چطور) گردید. مراحل روش یاد شده با در نظر گرفتن منطق نوتروسوفیک طراحی و پیشنهاد گردید. این منطق انعطاف خوبی به تصمیم گیرنده در نسبت دادن مقادیر کمی به کیفی ایجاد می کند. همچنین روش جدید EDAS برای رتبه بندی گزینه ها در شرایط نوتروسوفیک توسعه داده شد و نهایتاً مطالعه عددی در صنعت دارو بر اساس نظر خبرگان صورت گرفت. این تحقیق را می توان جزء معدود تحقیقات مرتبط با پیاده سازی منطق نوتروسوفیک در سیستم های ارزیابی به خصوص در زنجیره تأمین دانست.

به عنوان پیشنهاد برای تحقیقات آتی، استفاده از سایر رویکردها رتبه بندی نظیر واسپاس، ویکور، کوپراس و مورا در فضای نوتروسوفیک پیشنهاد می گردد. همچنین به دلیل اهمیت زیاد وزن شاخص ها، می توان سایر روش های وزن دهی به شاخص ها را نیز با QFD ترکیب و احتمالاً به نتایج بهتر یا قابل اتکایی دست یافت. یکی از چالش های تحقیق تقسیم اعداد نوتروسوفیکی است که ممکن است مخرج کسر به دلیل منفی بودن حد پایین عدد نوتروسوفیک، مساوی صفر شود و تولید جواب بی نهایت شود. لذا ارائه راهکار مناسب برای تقسیم این نوع اعداد می تواند یکی دیگر از توسعه های این تحقیق باشد. ایده دیگر استفاده از روش تحلیل پوششی داده ها در فضای نوتروسوفیک می باشد به خصوص

در زمانی که اندازه و ابعاد تأمین کنندگان متناسب نبوده و لازم است از معیار کارایی برای اندازه گیری استفاده کرد.

تعارض منافع

نویسندگان تعارض منافع ندارند.

ORCID

Mehdi Seifbarghy



<http://orcid.org/0000-0002-0772-4509>

Morvarid Yousefi



<http://orcid.org/0009-0007-4202-4659>

منابع

۱. اسلامی، اسفندیار، (۱۳۹۷). نظریه مجموعه‌های فازی و تعمیم‌های آن. سیستم‌های فازی و کاربردها، سال اول، شماره اول، صص ۱-۲۲.

References

2. Abdel-Basset, M., Manogaran, G., Gamal, A., & Smarandache, F. (2019). A group decision making framework based on neutrosophic TOPSIS approach for smart medical device selection. *Journal of medical systems*, 43, 1-13. <https://doi.org/10.1007/s10916-019-1156-1>.
3. Adalı, E.A., Öztaş, T., Özçil, A., Öztaş, G.Z. & Tuş, A. (2023). A new multi-criteria decision-making method under neutrosophic environment: ARAS method with single valued neutrosophic numbers. *International Journal of Information Technology and Decision making*, 22(1), 57-87. <https://doi.org/10.1142/S0219622022500456>.
4. Akao, Y., & Mazur, G.H. (2003). The leading edge in QFD: past, present and future, *International Journal of Quality and Reliability Management*, 20(1), 20–35. <https://doi.org/10.1108/02656710310453791>.
5. Aliakbari, A., & Seifbarghy, M. (211). A supplier selection model for social responsible supply chain. *Journal of Optimization in Industrial Engineering*, 4(28), 41-53.
6. Alinejad, A., Seif, A., & Esfandiari, N. (2013). Supplier evaluation and selection with QFD and FAHP in a pharmaceutical company, *International Journal of Advanced Manufacturing Technology*, 68, 355–364. <https://doi.org/10.1007/s00170-013-4733-3>.
7. Alzahrani, F.A., Ghorui, N., Gazi, K.H., Giri, B.C., Ghosh, A., & Mondal, S.P. (2023). Optimal site selection for women university using neutrosophic multi-criteria decision making approach. *Buildings*, 13 (1), 152. <https://doi.org/10.3390/buildings13010152>.
8. Atanassov, K.T. (1986). Intuitionistic Fuzzy Sets, *Fuzzy Sets and Systems*, 20, 87-9.
9. Bevilacqua, M., Ciarapica, F.E., & Marchetti, B. (2012). Development and test of a new fuzzy-QFD approach for characterizing customers rating of extra virgin olive oil, *Food Quality Preference*, 24, 75–84. <https://doi.org/10.1016/j.foodqual.2011.09.005>.
10. Chan, F., Kumar, N., Kumar Tiwari, M., Lau, H. C. W., & Choy, K. L. (2008). Global supplier selection: A fuzzy-AHP approach, *International*

- Journal of Production Research*, 46(14), 3825-3857. <https://doi.org/10.1080/00207540600787200>.
11. Chen, C.H. (2019). A New Multi-Criteria Assessment Model Combining GRA Techniques with Intuitionistic Fuzzy Entropy-Based TOPSIS Method for Sustainable Building Materials Supplier Selection, *Sustainability*, 11(8), 2265. <https://doi.org/10.3390/su11082265>.
12. De Boer, L., Labro, E., & Morlacchi, P. (2001). A review of methods supporting supplier selection, *European Journal of Purchasing and Supply Management*. 7, 75–89. [https://doi.org/10.1016/S0969-7012\(00\)00028-9](https://doi.org/10.1016/S0969-7012(00)00028-9).
13. Deli, I., & Subas Y. (2014). Single valued neutrosophic numbers and their applications to multicriteria decision making problem. *Neutrosophic Sets and Systems*, 2(1), 1-13.
14. Dursun, M., & Şener, Z. (2014). An integrated DEMATEL-QFD model for medical supplier selection, world academy of science, engineering and technology, *International Journal of Mechanical Aerospace Industrial Mechatronic Manufacturing Engineering*, 8, 592–596.
15. Görçün, Ö.F., Aytekin, A., & Korucuk, S. (2023). Fresh food supplier selection for global retail chains via bipolar neutrosophic methodology. *Journal of Cleaner Production*, 419, 138156. <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2023.138156>.
16. Ha, S.H., & Krishnan, S.H. (2008). A hybrid approach to supplier selection for the maintenance of a competitive supply chain, *Expert Systems with Applications*. 34, 1303–1311. <https://doi.org/10.1016/j.eswa.2006.12.008>.
17. Ho, W., Xu, W., & Dey, P.K. (2010). Multi-criteria decision making approaches for supplier evaluation and selection: A literature review, *European Journal of Operational Research*. 202, 16–24. <https://doi.org/10.1016/j.ejor.2009.05.009>.
18. Hwang, C.L. & Yoon, K. (1981) Multiple Attribute Decision Making: Methods and Applications, A State-of-the-Art Survey. Springer-Verlag.
19. Jadidi, O., Hong T.S., Firouzi, F. Yusuff, R.M., & Zulkifli, N. (2008). TOPSIS and fuzzy multi-objective model integration for supplier selection problem, in *Journal of Achievements of Materials and Manufacturing Engineering*.
20. Jovanović, B., & Delibašić, B. (2014). Application of integrated QFD and fuzzy AHP approach in selection of suppliers, *Management Journal of Sustainable Business and Management Solutions in Emerging Economies*, 19(2014/72), 25–35. <https://doi.org/10.7595/management.fon.2014.0018>.

- 21.Karsak, E.E., & Dursun, M. (2014). An integrated supplier selection methodology incorporating QFD and DEA with imprecise data, *Expert Systems with Applications*, 41, 6995–7004. <https://doi.org/10.1016/j.eswa.2014.06.020>.
- 22.Keshavarz Ghorabae, M., Zavadskas, E.K., Olfat, L., & Turskis, Z. (2015). Multi-criteria inventory classification using a new method of evaluation based on distance from average solution (EDAS), *Informatica*, 26(3), 435–451. <https://doi.org/10.15388/Informatica.2015.57>.
- 23.Kilincci, O., & Onal, S.A. (2011). Fuzzy AHP approach for supplier selection in a washing machine company, *Expert Systems with Applications*, 38, 9656–9664. <https://doi.org/10.1016/j.eswa.2011.01.159>.
- 24.Kumaraswamy, A.H., Bhattacharya, A., Kumar, V., & Brady, M. (2011). An integrated QFD-TOPSIS methodology for supplier selection in SMEs, in: *2011 Third International Conference on Computational Intelligence, Modelling and Simulation, CIMSIM*. pp. 271–276. <https://doi.org/10.22105/riej.2020.213445.1110>.
- 25.Lee, E.-K., Ha, S., & Kim, S.-K. (2001). Supplier selection and management system considering relationships in supply chain management, *IEEE Trans. Engineering Management*. 48, 307–318. <https://doi.org/10.1109/17.946529>.
- 26.Lee, Y.-T., Wu, W.-W., & Tzeng, G.-H. (2008). An effective decision-making method using a combined QFD and ANP approach, *WSEAS Trans. Business Economics*, 12, 541–551.
- 27.Menon, R., & Ravi, V. (2022). Using AHP-TOPSIS methodologies in the selection of sustainable suppliers in an electronics supply chain. *Cleaner Materials*, 5, 100130. <https://doi.org/10.1016/j.clema.2022.100130>.
- 28.Nabeeh, N. A., Smarandache, F., Abdel-Basset, M., El-Ghareeb, H. A., & Aboelfetouh, A. (2019). An integrated neutrosophic-TOPSIS approach and its application to personnel selection: A new trend in brain processing and analysis. *IEEE Access*, 7, 29734–29744. <https://doi.org/10.1109/ACCESS.2019.2899841>.
- 29.Önüt, S., Soner Kara, S., & Isik, E. (2009). Long term supplier selection using a combined fuzzy MCDM approach: A case study for a telecommunication company, *Expert Systems with Applications*, 36, 3887–3895. <https://doi.org/10.1016/j.eswa.2008.02.045>.
- 30.Oroojeni Mohammad Javada, M., Darvishi, M., & Oroojeni Mohammad Javad, A. (2020). Green supplier selection for the steel industry using BWM and fuzzy TOPSIS: A case study of Khouzestan steel company. *Sustainable Futures*, 2, 100012. <https://doi.org/10.1016/j.sftr.2020.100012>.

31. Rajesh, G., & Malliga, P. (2013). Supplier selection based on AHP QFD methodology, *Procedia Engineering*, 64, 1283–1292. <https://doi.org/10.1016/j.proeng.2013.09.209>.
32. Saaty, T.L. (1988). What is the analytic hierarchy process? in: *Mathematical Models for Decision Supported*. Springer, 109–121.
33. Smarandache, F. (2013). A unifying field in Logics: Neutrosophic Logic. Neutrosophy, Neutrosophic set, Neutrosophic Probability and statistics, *American research press, Rehoboth, Fourth Edition*.
34. Tavana, M., Shaabani, A., Di caprio, D., & Amiri, M. (2021). An integrated and comprehensive fuzzy multicriteria model for supplier selection in digital supply chains, *Sustainable Operations and Computers*, 2, Pages 149-169. <https://doi.org/10.1016/j.susoc.2021.07.008>.
35. Wang, Z., Cai, Q., & Wei, G. (2023). Modified TODIM method based on cumulative prospect theory with Type-2 neutrosophic number for green supplier selection. *Engineering Applications of Artificial Intelligence*, 126, Part B, 106843. <https://doi.org/10.1016/j.engappai.2023.106843>.
36. Yazdani, M., Ebadi Torkayesh, A., Stević, Ž., Chatterjee, P., Asgharieh Ahari, S., Hernandez, V.D. (2021). An interval valued neutrosophic decision-making structure for sustainable supplier selection. *Expert Systems with Applications*, 183, 115354. <https://doi.org/10.1016/j.eswa.2021.115354>.
37. Zadeh, L.A. (1965). Fuzzy sets, *Information and Control*, 8, 338-353. [http://dx.doi.org/10.1016/S0019-9958\(65\)90241-X](http://dx.doi.org/10.1016/S0019-9958(65)90241-X).
38. Zouggari, A., & Benyoucef, L. (2012). Simulation based fuzzy TOPSIS approach for group multi-criteria supplier selection problem, *Engineering Applications of Artificial Intelligence*, 25, 507–519. <https://doi.org/10.1016/j.engappai.2011.10.012>.

References [In Persian]

1. Eslami, E. (2018). Fuzzy sets theory and its extensions. *Fuzzy systems and applications*, 1(1), 1-22 [In Persian].

استناد به این مقاله: سیف برقی، مهدی، یوسفی، مروارید. (۱۴۰۳). مسئله انتخاب تأمین کنندگان با استفاده از رویکرد ترکیبی گسترش عملکرد کیفی و ارزیابی مبتنی بر فاصله از متوسط راه حل‌ها در محیط نوتروسوفیک، *مطالعات مدیریت صنعتی*، ۲۲(۷۳)، ۵۷-۹۸. DOI: 10.22054/jims.2024.79614.2914



Industrial Management Studies is licensed under a Creative Commons Attribution-NonCommercial 4.0 International License.